

奋斗者正青春

新青年·新作为

新时代是奋斗者的时代。准东敞开怀抱欢迎有理想有抱负的青年,在这里经受锻炼、增长才干、服务国家、造福人民,上演着一场场“双向奔赴”——

王权:无悔青春守重器

本报记者 刘辉

3月23日,春寒料峭,风吹刺骨。准东经济技术开发区(以下简称“准东开发区”)国网新疆超高压分公司±1100千伏昌吉换流站(以下简称“昌吉换流站”)直流运检技术专责王权手持红外热成像仪,对站内750千伏GIS设备开展例行巡检。

2017年,27岁的王权从哈密调到准东开发区,参与到准东开发区和昌吉换流站的各项建设和安全生产工作中。

昌吉换流站是与昌吉—古泉±1100千伏特高压直流输电工程(以下简称“吉泉直流”)的送端站,是目前世界上电压等级最高、输送容量最大、输送距离最远、技术水平最先进的特高压直流输电工程。

从坚韧不拔扎根建设现场,看着换流站各项设备在戈壁滩上拔地而起,到如今吉泉直流已安全稳定运行1200余天,累计外送电量2000多亿千瓦时,每每想到这些,王权都感慨不已、自豪万分:“华东地区的万家灯火,离不开我们昌吉换流站每个

工作人员的默默守护和付出。”

在昌吉换流站工作6年多来,王权担任过直流运维技术员、班组长等多个岗位。责任重大,是他对自身岗位的认识;精益求精,是他对自己的要求。“年龄不大,但技术出众、能挑重担。”这是同事们对他的评价。

在华东地区用电紧张的关键时期,高质量完成了吉泉直流功率抬升保障工作;顺利完成了断路器选相合闸改造、国网能源新疆准东煤电有限公司2×66万千瓦电厂和新疆潞安协鑫准东能源有限公司线路接火;保障迎峰度夏、迎峰度冬……王权以昂扬的姿态迎接每一次挑战,扛起责任担当,守护好大国重器,争当新时代技能报国追梦人。

2022年,吉泉直流创直流功率1100万千瓦、日送电量2.4亿千瓦时历史新高,让王权记忆深刻。昌吉换流站首台套重大技术装备多、功率抬升后不可预

见问题多,面临压力,王权扎根项目现场,带领站内员工开展各项保电工作,圆满完成吉泉直流功率抬升保障各项任务。“经过一次次锻炼,我的专业技术得到提升,也变得更加自信了。”王权说。

2022年,昌吉换流站开展下半年综合检修,现场施工人员众多,作业面复杂。为了保证年度检修工作顺利开展,王权严把细节关,几乎每天晚上都工作到深夜,开展相关方案的制定审核工作。“选择了准东就选择了奋斗和奉献,我将继续扎根准东奉献青春,守护好昌吉换流站各项设备。”王权说。

来到准东开发区,献身特高压直流事业,王权得到历练和成长,业务技能得到提升,同事和家人的信任和支持让他感动不已,但在他心中也有一些遗憾,因为陪伴家人的时间太少,照料和教育孩子的重任全靠妻子承担。今年,他打算要抽出一些时间带家人出去旅游,弥补对他们的亏欠,实现家人心中的小小心愿。



3月28日上午,昌吉州2023年度农机安全“神盾”行动在呼图壁县大丰镇启动,呼图壁县农业农村局(乡村振兴局)农业综合行政执法大队工作人员正在给农机手讲解农机安全驾驶知识。

当日,呼图壁县农业农村局(乡村振兴局)工作人员严格按照检验程序,对拖拉机、联合收割机等农机的安全性能进行检验,对农机手的证件进行核对,确保所有机械一律见机、见人、见证,严格把关、认真核实,保障农业生产安全。

梁勋磊 摄

车展期间累计客流量约2.2万人次,订购车辆549辆

2023 昌吉惠民车展圆满落幕

本报讯 记者高云哲报道:“你好,我想了解一下红旗H9这款车的配置和优惠情况,麻烦你给我介绍一下。”4月6日—4月9日,由昌吉市商务和工业信息化局主办的2023昌吉惠民车展在昌吉体育馆举办,在车展现场,消费者在展位前咨询。据了解,此次车展有28家汽车销售企业携24个品牌近百款车型参展,车展期间累计客流量约2.2万人次,订购车辆549辆。

在红旗、奥迪、本田、领克、吉利等大众耳熟能详的品牌汽车展位前,咨询的消费者络绎不绝,小鹏、岚图、问界等新能源汽车品牌也在车展现场纷纷亮相。

车展期间,国产汽车品牌成绩亮眼,成为引领销量的“领头羊”,受到消费者热捧。昌吉市民马建勇打算购买一辆国产汽车,他来到展位前向销售人员

详细了解红旗H9的配置和优惠情况。“这次车展展出的车型种类丰富,我很喜欢红旗H9的外观,今天来详细了解一下。”马建勇说,“这款车有一万多元的优惠,比较划算,车展结束后我会去4S店里试驾一下,尽快把心仪的车买下来。”

昌吉市亚中红旗体验中心展厅经理沈珈钊告诉记者,近年来消费者对于国产车的购买热情逐年上涨,丰富的配置和优质的服务也成为消费者选择国产车的重要原因。“本次车展,我们为消费者带来了‘优惠大礼包’,优惠金额从1万元到4万元不等,我们还给有成交意向的消费者赠送了小礼品。”沈珈钊说,“我们为消费者提供4年10万公里的免费保养,发动机、底盘、变速箱终身质保。”

在车展现场,中国农业银行昌吉市支行设立了消费者咨询点。该行营业部主任王磊告诉记者,在车展期间,消费者购买汽车可享受分期付款服务,贷款额度最高达100万元,最长可分期5年。

据昌吉市商务和工业信息化局商贸科科长刘敏介绍,为深入开展优惠让利促消费活动,全面搞活汽车流通,扩大汽车消费,此次车展为消费者带来了现金优惠活动,现场优惠最高可达8万元。“下一步,我们将联合金融机构、大型商超、大型餐饮企业、家电企业,持续举办多领域、多层次、多元化的促消费活动,构建‘贯穿全年、四季持续、共促消费’的格局,在五一、端午、中秋等重要节日,举办‘一起来踏青’‘粽享端午’‘缘定中秋’等系列活动,实现‘周周有场景、月月有活动、季季有主题’,形成波浪式消费热潮。”刘敏说。



4月5日,昌吉市滨湖河中央公园,园林工人正在给树木喷药。

春天,万物复苏,病虫害也进入萌发期,昌吉市广场景观管理服务中心工作人员开始修剪树木花草、打药,给景区植物健康生长营造有利条件。本报记者 左武银 摄

大有镇:

让“金蒜盘”响起来

本报通讯员 张彦蕊

田家少闲月,四月人倍忙。每年这个季节,吉木萨尔县大有镇的大蒜种植户们便忙碌了起来。

笔者走进大有镇广泉上村村委会大院,只见40多位村民围坐在一起挑选着蒜种,他们手脚麻利地扛袋、拆蒜、剥蒜,按照蒜瓣的大小进行分类,整个流程一气呵成。

“想要大蒜长得好,蒜种很关键,个大饱满的蒜瓣才能当蒜种,这样的蒜种种到地里,长出来的蒜才能个大瓣匀、紧抱不散。”村民哈东一边儿剥蒜一边儿说。

为促进大蒜产业发展壮大,大有镇在鼓励、引导、帮带村民种蒜的同时,还邀请农技专家深入田间地头对蒜种的挑选等进行现场指导。

长时间自留种植会导致大蒜种性退化、某一种或几种营养元素缺乏以及自毒物质和病害的累积,为解决这一问题,大有镇党委、政府派出农技人员、大蒜种植户代表远赴喀什、克州等地区考察,最终与且末县签订了60吨大蒜品种置换协议。

广泉上村村民杨永贵去年种植大蒜增收约1.5万元,尝到甜头的他今年扩大了种植规模。杨永贵说:“我今年种了15亩大蒜,镇政府置换来的蒜种解决了蒜种来源问题,我这两天抓紧时间剥完蒜种就可以开始种了。”

大有镇属于典型的逆温带气候,日照时间长,大蒜种植历史悠久,是吉木萨尔县白皮大蒜的主要产地。白皮大蒜具有个大瓣匀、紧抱不散、味醇正而香辣、大蒜素含量高、氨基酸种类全等特点,被誉为“中国四大名蒜”之一,深受消费者欢迎。

大有镇党委书记唐国强说:“今年大有镇计划连片种植白皮大蒜1000亩,新建一座占地600平方米的良种大蒜保鲜储藏库,持续发展白皮大蒜产业,打响白皮大蒜品牌,进一步加快乡村振兴推进步伐。”

近年来,大有镇党委、政府坚持党建引领,以绿色高质量发展为主题,坚持农业农村优先发展,立足地理优势,引导群众积极调整产业结构,为群众增收致富当好“参谋”,让“金蒜盘”响起来,“钱袋子”鼓起来,“蒜”出丰收好前景,“蒜”好增收致富经。