

## 农发行阜康市支行与阜康农商银行

## 签订合作协议 助力乡村振兴

阜康农商银行  
FUKANG RURAL COMMERCIAL BANK中国农业发展银行  
AGRICULTURAL DEVELOPMENT BANK OF CHINA

7月20日,农发行阜康市支行与阜康农商银行双方代表签订战略合作协议。  
贾晓旺 摄

本报讯 通讯员贾晓旺报道:农信在全面推进乡村振兴中的重要作用,7月20日,农发行阜康市支行

与阜康农商银行签订战略合作协议。签约仪式上,农发行阜康市支行党支部书记、行长蒋政清表示,农发行与农商行在长期支持地方“三农”发展中孕育了良好的合作关系,业务契合度高,互补性强。此次协议的签订,是双方认真贯彻落实党的二十大精神、全面推进乡村振兴的重要举措,也是探索创新新型合作机制、开发新业务、搭建新平台的有益尝试。农发行阜康市支行将认真落实好合作协议,用足用好合作措施,聚焦粮棉安全、农业现代化、农业农村建设等领域精准发力,推动双方优势互补,互惠共赢,为阜康市社会发展作出更大贡献。

据了解,此次战略合作协议涵盖了代理支付结算业务、普惠金融、信息化建设等多项服务举措。该协议的有效落实将对巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接,提高金融服务效能,助推阜康市经济社会高质量发展起到重大意义。

## 工行昌吉州分行

## 银行承兑汇票办理流程受好评

本报讯 通讯员刘丹报道:7月20日,工行昌吉州分行通过自动化审批为辖内某重点涉农企业办理银行承兑汇票1笔,金额4320万元,截至目前,该企业在工行昌吉州分行银行承兑汇票余额近3亿元,同业融资占比大幅提高。

为了满足辖内企业对于银行承兑汇票的实效性要求,工行昌吉

州分行通过对辖内企业资质和信贷需求的梳理,为辖内部分重点企业申请开通了银行承兑汇票自动化审批权限。该方案生效后,工行昌吉州分行自动化审批名单内的企业基本可以实现当天受理,次日开票。

截至目前,工行昌吉州分行通过自动化审批方式开立的银行承

兑汇票总金额超5亿元,通过自动化审批,大大提高了银行承兑汇票审批时效,客户满意度进一步提高。

本次银行承兑汇票的办理,从业务受理到业务开立共用时2天,方便快捷的操作流程受到企业的高度认可,为后续信贷业务的拓展奠定了深厚的合作基础。

## 建行昌吉州分行

## 参观警示教育中心 接受反腐倡廉教育

本报讯 通讯员王欣报道:近日,建行昌吉州分行组织34名党员干部参观昌吉州警示教育中心,开展反腐倡廉警示教育活动。

在展厅内,该行全体党员干部先后参观了党的纪律发展史、党员干部违纪违法典型案例、时代楷模先进事迹及昌吉州党风廉政建设和反腐败工作成效等内容。在讲解员的引导下,大家通过图文解说、视频影像和实物陈设,详细了解了近年来查处的违纪违法典型案例。在场的每一位党员干部切身感受到“一念之差”到“一墙之隔”的巨大冲击,内心受到强烈震撼和深刻警醒,接受了一次“全景式”反腐倡廉警示教育。

“这种以身边人、身边事典型案例开展的警示教育活动,使我们在场的每一位党员干部内心受到强烈震撼和深刻警醒。我们一定要切实



近日,建行昌吉州分行组织党员干部参观昌吉州警示教育中心。  
马雪杉 摄

提高思想觉悟,坚决守住底线,不越“红线”、不碰“高压线”,牢固树立正确的世界观、人生观、价值观,恪尽职守,做好自己的本职工作。”建行昌吉州分行党员马雪杉说。

据悉,昌吉州警示教育中心于

2023年5月建成,是集廉洁文化宣传教育、党史党规党纪知识教育、反腐倡廉警示教育、党员党性思想教育于一体的综合性展馆,是昌吉州开展全面从严治党警示教育的重要阵地。

预定利率高于3%的人身险产品  
7月底前全部下架

各保险公司近日均已收到监管窗口指导,要求在7月底前下架预定利率高于3%的人身险产品。

预定利率,指人身保险产品进行保险产品定价时所采用的利率,实质是保险公司承诺给客户的回报率。不同于银行理财等其他金融产品可随市场调整的投资回报率,人身保险产品期限通常长达数年甚至数十年,其预定利率一旦设定便不可调整,具有刚性兑付属性。

目前,保险市场上保险产品预定利率设置相对较高,导致保险公司经营的刚性成本偏高。基于此,今年3月底,原银保监会人身险部组织保险行业协会及多家险企召开座谈会,摸底人身险行业负债成本情况。本轮高预定利率产品的下架,正是监管摸底行业情况后做出的政策调整,也反映出行业面临的利差损(险企投资收益率低于保单预定利率造成的亏损)风险正在加大。

险企人士表示,为了提升产品竞争力,近年来,一些人身险公司采取了较为激进的定价策略,发行了一些高预定利率产品,如IRR(内部收益率)达3.5%的增额终身寿险产品等,将人身险公司的负债成本维持在较高水平。

然而,受市场波动等因素影响,险企投资端收益率呈下滑态势。在投资收益覆盖保单成本的压力加大的情况下,利差损风险显现,险企资产负债匹配面临挑战。

“近两年,不少险企为了实现短期销售目标,仍然维持4%至5%的产品结算利率。”普华永道中国金融行业管理咨询合伙人周瑾对记者表示,去年以来,资本市场表现不佳,保险行业资金运用的综合投资收益率低于2%,行业利率倒挂问题显著,进一步提升了长期利差损风险。

降低预定利率是解决上述利率倒挂问题最直接的办法。记者获悉,根据要求,今年8月起,人身险新产品预定利率将普遍下调。其中,普通型、分红型人身险产品的预定利率上限分别调整为3%、2.5%,万能险最低保证利率不能高于2%。

新产品已准备就位。业内人士告诉记者,从监管摸底到现在,险企已有3个多月时间准备新产品,目前许多险企已向监管部门备案新产品,8月上线销售不成问题。

分红险或成行业主流。从多位总精算师反馈的情况来看,许多公司报备了分红型产品,包括2%、2.5%等不同预定利率水平的产品。

“过去两年,分红险有些淡出市场,但在未来的低利率环境下,分红险是比较能有效抵御利差损风险的产品。”一位国有险企总裁助理、总精算师表示,目前投资端收益下行,如果产品端匹配的是固定利率较高的传统型产品,利差损风险比较大。分红险固定利率相对较低,带给险企的资产配置压力更小,同时消费者还能分享险企经营成果。

险企应强化费用管理。一位险企总精算师告诉记者,保险产品精算定价不只涉及预定利率,还包含附加费用率等指标,这些指标综合决定了产品的定价水平。因此,除了降低预定利率外,保险公司还应应对附加费用率等指标进行控制,以避免“按下葫芦起了瓢”,达不到降低负债成本的效果。

这一指标是如何影响产品定价的呢?上述总精算师告诉记者,根据保险产品定价公式,附加费用率与保费价格呈正相关,调低附加费用率便可降低保费价格。前些年个别险企为了提高产品竞争力,将附加费用率设定为0,把保费价格打到“地板价”。这意味着险企销售产品不仅不赚钱还要倒贴销售成本,出现经营亏损,业内称之为“费差损”。

监管部门将密切关注险企费用水平。记者获悉,监管部门今年4月已在窗口指导过程中表示,险企用于新产品备案的附加费用率假设,应与寿险业务费用支出“前高后低”的特点相符,首年附加费用率设定要与首期保费合理匹配,防范首年过度激励风险。监管部门也将加大对险企费用真实性的监管力度,一旦发现违规行为将采取相应监管措施。

来源:新华网